Онлайн платформа групповых покупок в Австралии, Великобритании и Евросоюзе

COSY:DEALS

CLOSETHE:DEAL

- Проверенная бизнес-модель
- Рабочая платформа, оптимизирующая бизнес
- Опытная команда, доказавшая результат
- Стабильные торговые потоки и прогнозируемая прибыль
- Надежный актив в стабильной юрисдикции

История проекта

Основатель с успешным опытом в Новой Зеландии

- Идеолог и учредитель нашей компании работал в аналогичной компании в Новой Зеландии.
- На 2-й год проект вышел в прибыль.
- К 5-му году достиг показателей:

Доход: $5 400 000 Прибыль: $1 000 000

Почему Австралия?

- Экономика, климат и покупательские привычки схожи с Новой Зеландией.
- Высокая покупательская способность.
- Прозрачное законодательство, отсутствие коррупции, предсказуемые издержки.

Запуск собственной компании в 2020 году

- Принято стратегическое решение об открытии бизнеса в Австралии.
- В 2024 старт продаж в Австралии.

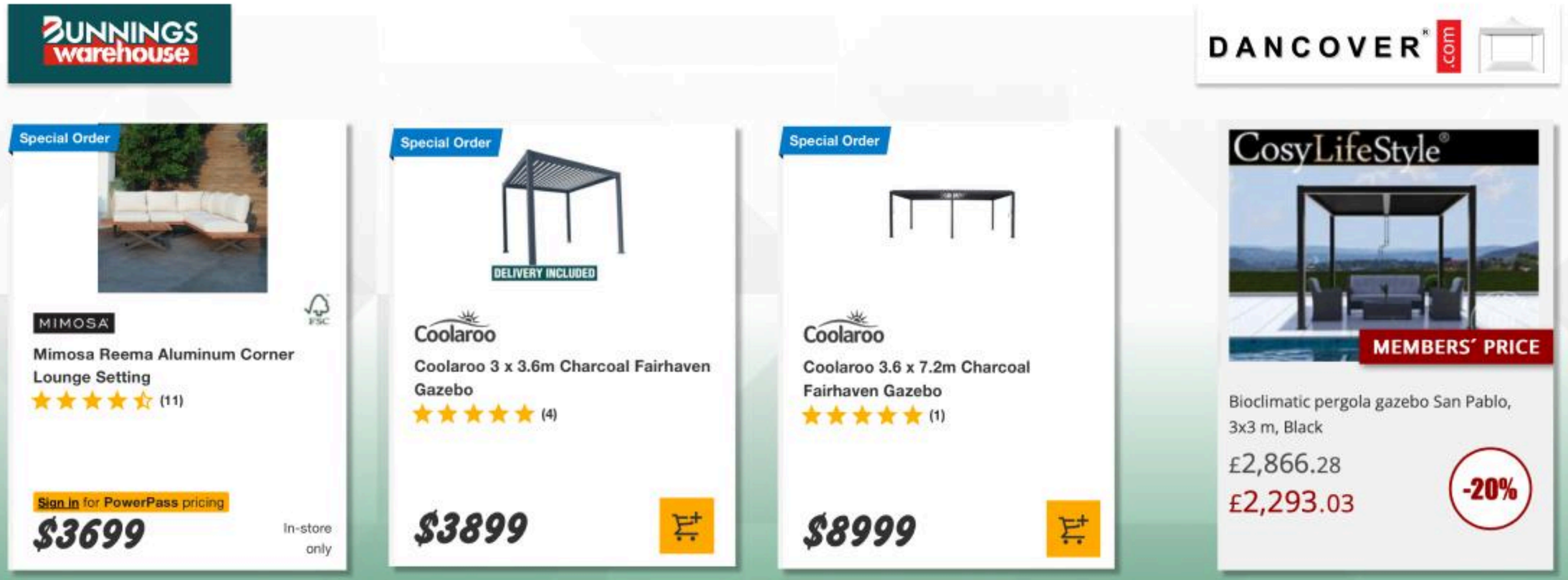
Масштабирование бизнеса

- 2025 – запущен проект в Великобритании для устранения сезонных колебаний.
- 2025 – подготовка к выходу на рынок Великобритании.
- 2026 - старт продаж в Великобритании

Особенности юрисдикций Австралии, Великобритании и Евросоюза — надежность и соблюдение законов.

Проблема

Компания Cosy Deals Pty Ltd работает на рынке товаров длительного пользования для дома и сада.
Домовладельцы хотят все и сразу, но высокие цены и высокий уровень закредитованности населения не позволяет это получить.



Как Cosy Deals решает проблему

Предлагаем товары высокого качества по цене на 30-40% ниже ритейла, благодаря модели групповых покупок.

1. Договариваемся с заводом-производителем на закупку оптовой партии (обычно - морской контейнер)

2. Собираем у клиентов заказы и деньги на закупку.

3. Оплачиваем производителю и отгружаем продукт.

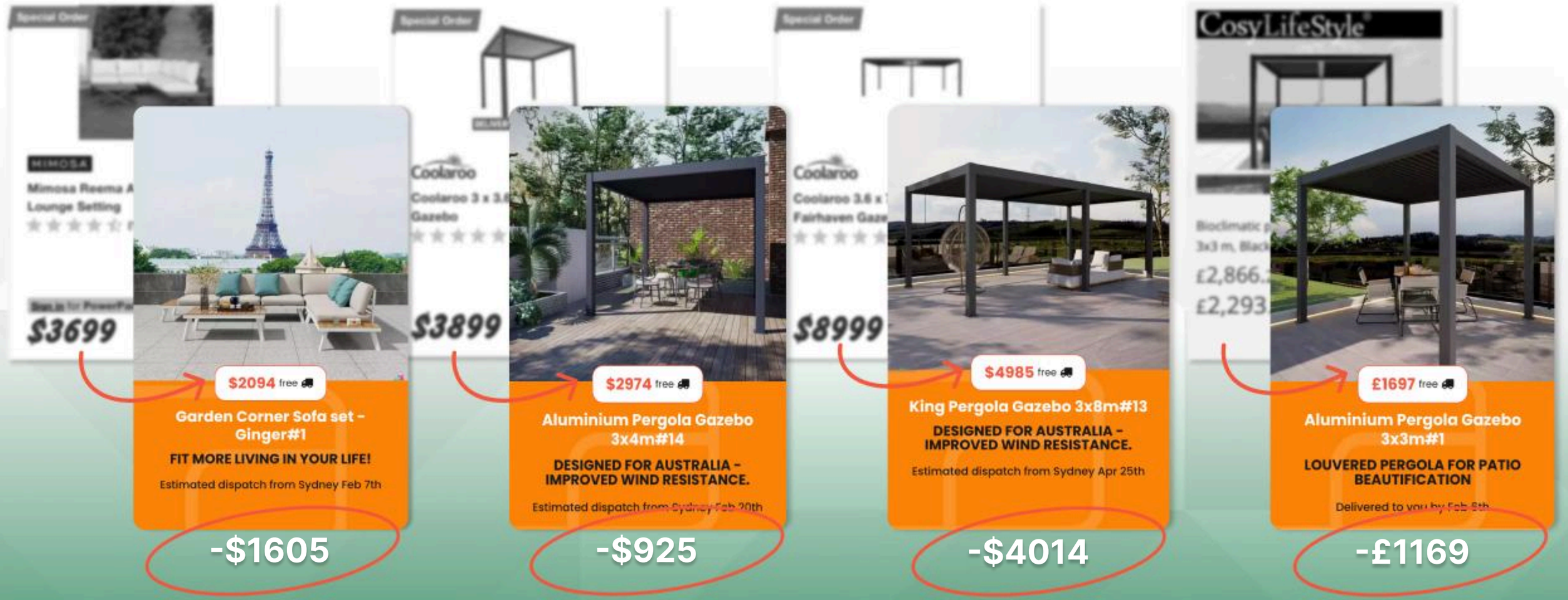
4. Доставляем до дверей.

Преимущества

- Нет замороженных средств – оплачиваем только предзаказы
- Минимальные логистические издержки – выбираем самые оптимальные маршруты доставки
- Отсутствуют запасы и неликвиды
- Низкие складские расходы
- Отсутствуют шоурум и офис

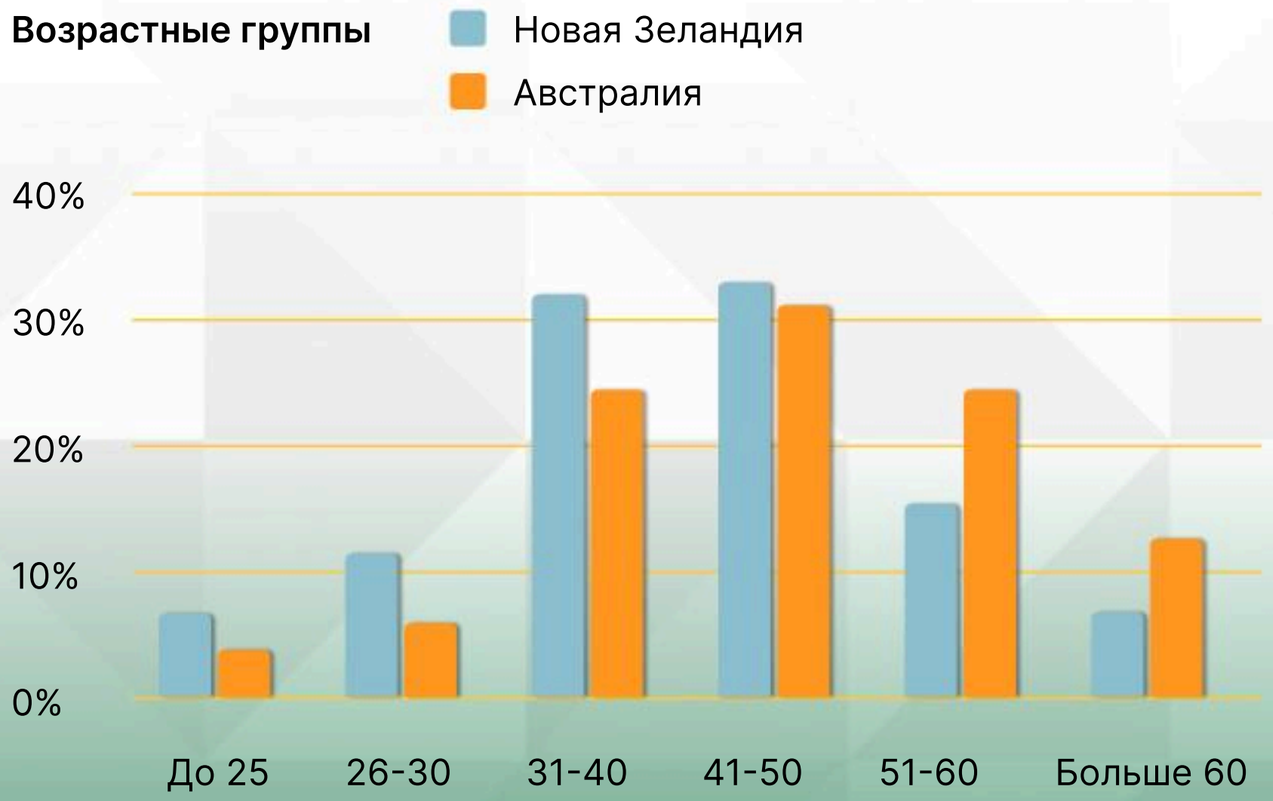
Выгода для клиента

Клиенты готовы ждать 2-3 месяца ради скидки 30-40%.



Кто наши клиенты?

Данные получены из опыта работы в Новой Зеландии и Австралии



B2C

1. Владельцы частных и загородных домов
2. Пенсионеры
3. Семьи с детьми
4. Любители активного отдыха на свежем воздухе

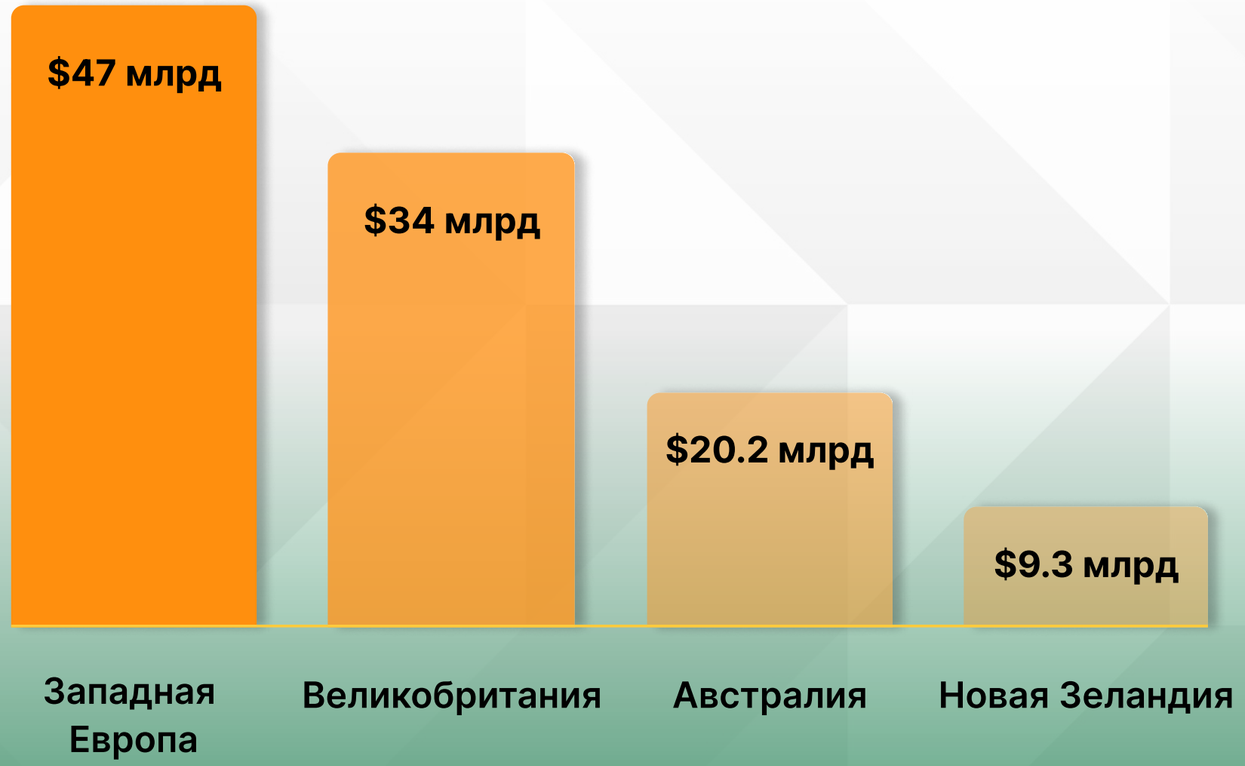
B2B

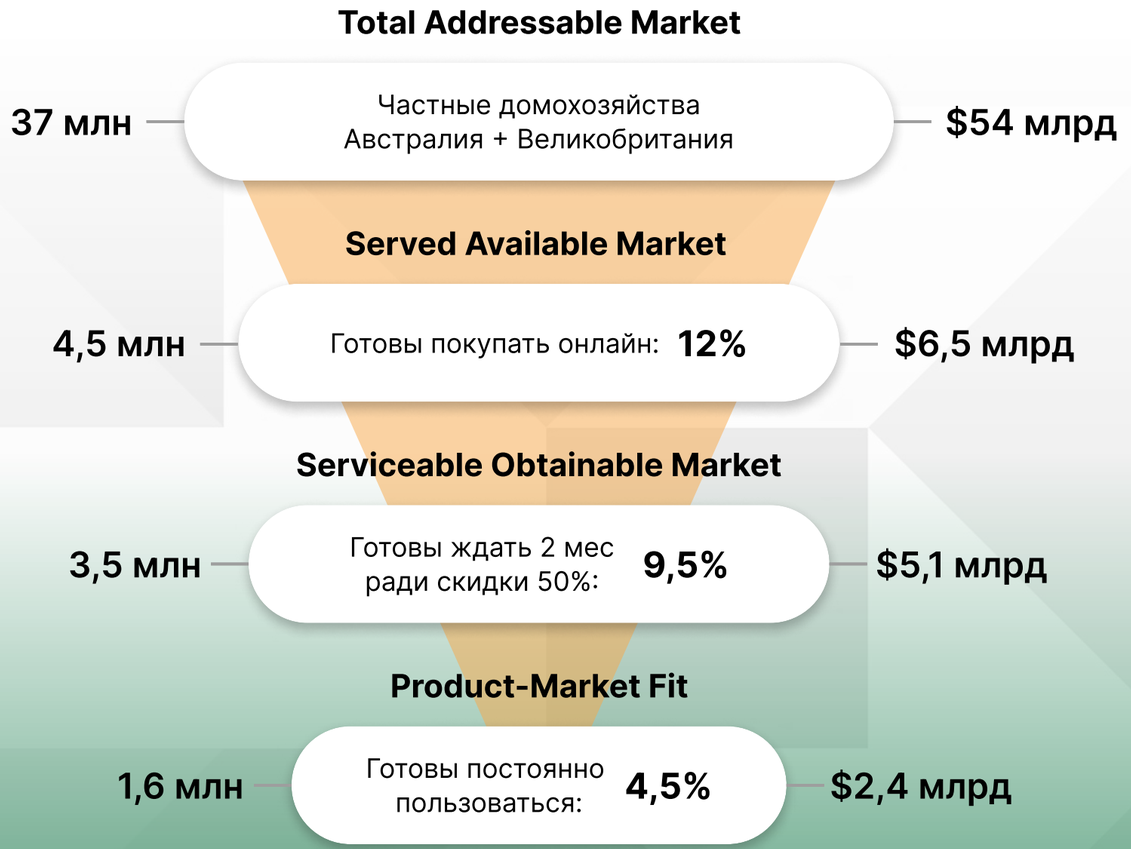
1. Владельцы ресторанов и кафе
2. Строительные компании и подрядчики
3. Владельцы коттеджей и арендодатели
4. Ландшафтные дизайнеры и архитекторы

Исследования рынков и выводы

В Западной Европе онлайн-продажи товаров для дома и сада составляют более 25% от общего объема рынка, что эквивалентно примерно 40–45 миллиардам евро.

Объём рынков товаров для дома и сада





Наши конкуренты в Австралии

Конкуренты сконцентрированы в среднем и высоком ценовом сегментах, где издержки не позволяют снижать цены, тогда как Cosy Deals за счёт групповых закупок предлагает ту же продукцию значительно дешевле.

Состояние дел на январь 2026

АВСТРАЛИЯ

Проект вышел на прибыль.
За 2025 год получено продаж
825 заказов на 1 800 000 USD
(2 700 000 AUD)

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

Определено финансирование,
разработана маркетинговая стратегия
старт продаж 1 марта 2026

ЕВРОСОЮЗ

Бизнес и команда
готовы к выходу на рынок

Инфраструктура и технологическая база

- Сайт в Австралии оптимизирован и запущен в Великобритании — архитектура обеспечивает быстрое и дешевое масштабирование в новых странах.
- Логистика: выстроена, отлажены доставка и складские процессы.

Маркетинг и продажи

- SEO: Вышли в ТОП-3 и ТОП-10 по ключевым запросам, 37% продаж — из органического трафика, пошли первые продажи от AEO.
- Социальные сети: Привлекают 49,38% трафика и обеспечивают 44,9% всех продаж. За 10 месяцев число подписчиков в Facebook выросло в 9 раз, активное комьюнити.

Операционные показатели

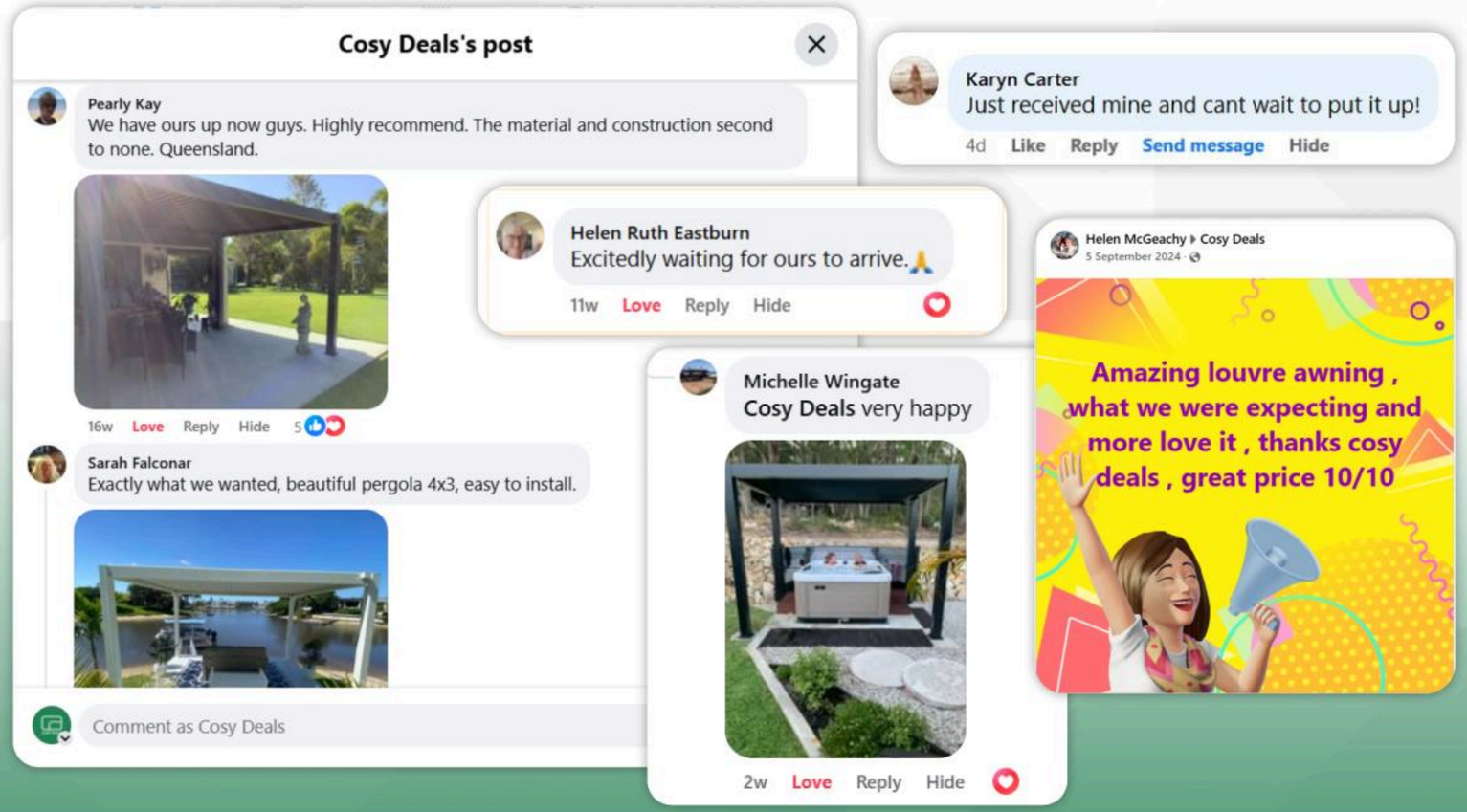
- Продано 14 контейнеров.
- Ассортиментная линейка включает 165 товаров от 34 поставщиков.
- 2630 активных пользователей.

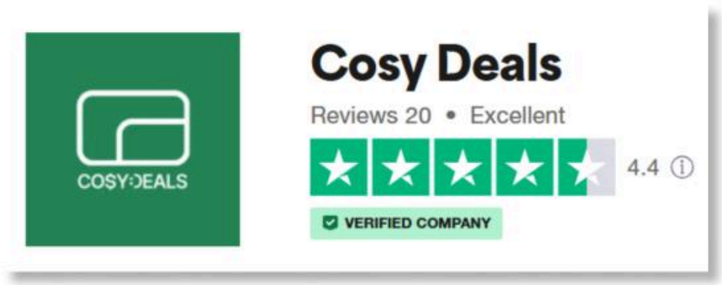
Разгрузка контейнера на складе в Сиднее

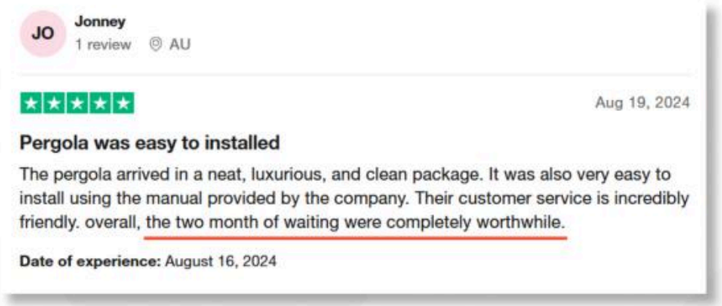
Что говорят клиенты о Cosy Deals

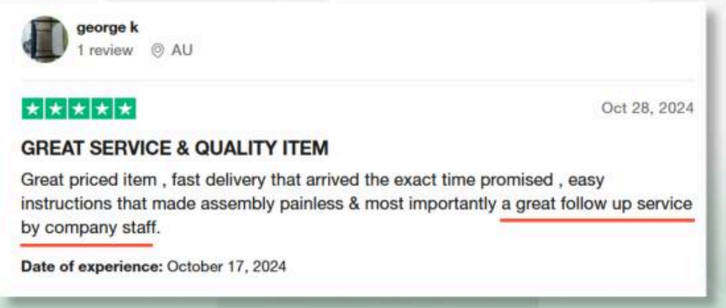
Trustpilot – авторитетная платформа-отзовик, которой доверяют клиенты по всему миру.

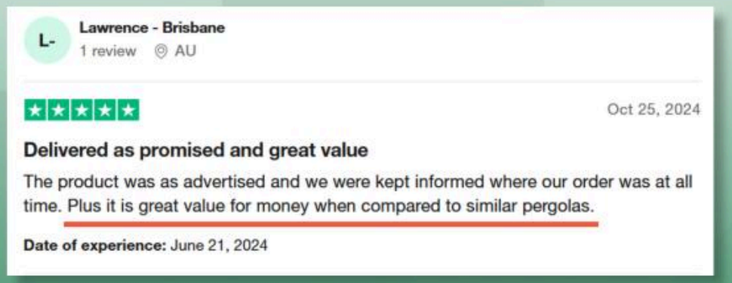
- 86% положительных отзывов подтверждают качество продукции и сервиса.
- Клиенты особо отмечают дружелюбную и оперативную поддержку.
- Прозрачная коммуникация компенсирует длительные сроки доставки и сохраняет лояльность.











Инвестиции

Текущий статус

На 10 месяц продаж (ноябрь 2024)
проект вышел на самоокупаемость

В 11-м месяце (декабрь 2024)
получили первые 66 000$ прибыли

Выручка за 2025 год 1 800 000$, рост 2.6 раз
Проект вышел в режим самофинансирования

Запуск продаж в Англии в 2026 году за счет собственных средств и привлечения инвестиций

Прогноз EBIT

2026г. — 800 000$
2027г. — 1 600 000$
2028г. — 3 000 000$

EBIT за 3 года	**5 400 000$**
Оценка стоимости компании	**4 000 000$**

Предложение для инвестора

Предлагаем к продаже: 25% акций в работающей компании, стоимостью 4 000 000$

Цена предложения: 1 000 000$

Компания достигла прибыльности
и продолжает уверенный рост

Кандидату, способному обеспечить получение кредитной линии на 3 года в размере 2 000 000$ под 7% годовых (под залог акций), цена может быть снижена до 950 000$.

Цель получения кредита –
запуск проекта в Европе в 2027 году.

Что получает инвестор 2026-2028

Доходность и выплаты:

ROI за 3 года:	**135%**
Выплаты за 3 года на 25%:	**1 350 000$**

Стратегические преимущества:

- Владение бизнесом в стабильной, надежной и прозрачной юрисдикции
- Легальные и стабильные доходы
- Возможность получить австралийский паспорт для себя и своей семьи
- ВНЖ в Европе как владелец бизнеса, с последующим получением паспорта ЕС
- Защита от геополитических рисков - инвестиции распределены по разным регионам мира

Дорожная карта 2024-2028

АВСТРАЛИЯ

Раскрутка бренда → **Кратный рост продаж** → Выполнение планов продаж

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

Подготовка → Раскрутка бренда → **Кратный рост продаж** → Выполнение планов продаж

ЕВРОСОЮЗ

Подготовка → Раскрутка бренда → **Кратный рост продаж** → Выполнение планов продаж

Наша цель 2030

Пользователи
100 тыс.

Revenue
$50 млн

EBIT
$20 млн

Команда

Опытная команда, которая закрывает все основные компетенции.

Сергей

Идеолог, директор, учредитель

- Финансы, IT, Стратегия
- BO: Физика + Финансы
- Опыт управления крупным бизнесом

Александр

Директор, CEO

- Финансы, юридическое сопровождение, бизнес-процессы
- BO: Юриспруденция + Менеджмент
- Опыт инвестирования, управления бизнесом

Галина

Коммерческий директор

- Формирование ассортимента, закупки, работа с поставщиками, ценообразование
- BO: Менеджмент
- Опыт управления бизнесом

Юлия

Директор по маркетингу

- Маркетинговая стратегия, брендинг, реклама, SMM
- BO: Юриспруденция + Маркетинг
- Опыт построения и продвижения брендов на международных рынках

Александр

Операционный директор (AU)

- Логистика, IT, CyberSec, Sales
- BO: Финансы + IT + CyberSec
- Опыт построения безопасных IT-процессов, управления командами

Александр

Операционный директор (UK)

- Логистика, продажи, бизнес-процессы
- BO: Математика
- Опыт в ритейле и финтех

Контактная информация:

CO$Y:DEALS

https://cosydeals.com.au

CLOSETHE:DEAL

https://closethedeal.co.uk

Контактное лицо: Сергей

cosydeals.main@gmail.com

+66956196805

Facebook

Youtube

Instagram

Trustpilot